

垦丰吉东种业有限公司正式成立



本报讯(张立伟 秦宝军) 2017年3月30日,垦丰吉东种业有限公司第一次股东会暨创立大会在辽源市胜利召开,应到会股东48人,实到会股东48人。北大荒垦丰种业股份有限公司董事会秘书黄大龙为召集人,会议严格按照《公司法》及相关法律法规规定的程序,由全体股东审议并通过了《投资协议》及《公司章程》,选举并产生了第一届董事会、监事会成员,召开了第一届董事会、监事会,选举于滨为董事长、缪冬磊为监事会主席,聘任了以刘伟总经理为首的公司高管团队。

会上,北大荒垦丰种业股份有限公司副总经理祝和安及种业基金公司投资一部王赫扬总经理发表了祝贺致辞。刘伟总经理做了总结性汇报,在汇报中,刘伟总经理阐述了公司成立和筹建的历程以及公司未来发展战略规划,并向支持公司筹建及成立的各级领导及个人表示感谢。垦丰吉东种业有限公司的成立,标志着“垦丰”及“吉东”两个品牌种业的强强联合,为振兴民族种业增添了新生力量,为选育和推广优良品种搭建了新的平台,为提高经济和社会效益提供了有力保障。

“保底”收购,卖粮不愁,今年玉米还种德美亚!

“‘德美亚1号’脂肪含量高、出油率高,一吨加工后出的成品效益比其它玉米品种能高出40元,我们公司把这个品种定为优先选择收购的品种。现在签约后,‘德美亚1号’商品粮只要达到30个水分,三等粮标准,我们就以每市斤5毛钱的保底价收购。如果市场价格高于5毛钱,我们就随行就市,按市场价格收购。”北安象屿金谷农产品有限责任公司李国泉总经理告诉笔者。

据悉,北安象屿金谷农产品有限责任公司今年新增玉米深加工业务,生产加工玉米淀粉、玉米油和饲料,每天可加工2400吨,年生产能力75万吨。目前已经和北安地方合作社签订了12万亩地的德美亚1号收购合同,与垦区红星农场、长水河农场、二龙山农场等农场签订了近20万亩的德美亚1号收购合同。该公司还与垦丰种业北安分公司积极接洽,探讨更深层的合作。

近日,内蒙古呼盟森粮经贸有限公司对外公布“德美亚以干玉米收购价格为水分14.5以下1300元/吨,潮玉米收购价格为980元/吨,数量不限,销售者此价格为最低收购保底价,如有市场价格高于保底价格,随行就市进行收购。”这是继北安象屿金谷农产品有限责任公司以每市斤5毛钱的保底价将德美亚作为优先收购品种之后,又一利好消息。

粮食不仅种的好,还能卖得好是当前农民最为关心的问题,也是农业持续更好发展的关键所在。垦丰种业通过与象屿集团、内蒙古呼盟森粮经贸有限公司等粮食收购企业探讨合作,联合路易达孚、大成食品、永安期货,先进饲料、有粮网等玉米产业链企业曾开环

节,着力为农场以及种植户牵线搭桥,为粮食种植者和终端用户建立好的联系,搭建合作购销平台,满足农民对卖粮的需求和企业对粮食质量、数量等的需求,确保价比最优,实现农民与产业链企业在种植、养殖、加工各方面共赢发展,带动农民卖好粮。

“德美亚”系列玉米品种是黑龙江省极早熟玉米种植区性状尤为稳定的品种,凭借稳定的品质、优良的信誉和可靠的市场根基等优势,赢得了垦区农场、粮商和种植户的好口碑。种植表现为抗性强、耐密植、产量高、后期脱水快,高度适应机械化种植、管、收、穗位整齐、容重高、粮质好。去年北安管局赵淑英就告诉笔者:“‘德美亚’种起来省事,全程机械化作业,产量高,后期脱水快,好卖粮,回款快,老百姓都爱种。垦丰种业还在各生产关键期提供技术服务与指导,让我们种得舒心。黑龙江气候类型复杂,春季低温冷害时有发生,垦丰种业通过改进包衣技术及配方等手段进一步提高产品抗逆性,将气候灾害对种子影响降到最低。在2016年春播、夏旱、“狮子山”台风等各种恶劣自然环境影响下,“德美亚”却依然高产喜报连连,赢得了好口碑。在售楼期间,笔者在对地方农户、农场职工的众多调查中,发现德美亚系列玉米品种的商品粮都以相对较高价格售出,农民手中积压较少,而市面上一元钱3斤甚至4斤的玉米商品粮,几乎没有德美亚玉米品种的商品粮。

好的品种依托好的服务才能让农民认可,公司通过“垦丰网上商城”专有销售平台,让广大种植户到垦丰种业的官方网站直接选购种子,减少中间环

“德美亚”被国家玉米产业体系推荐为东北地区优良玉米品种

近日,从国家玉米产业体系获悉,北大荒垦丰种业股份有限公司“德美亚1号”“德美亚2号”玉米品种,经国家玉米产业体系筛选试验,列入2016年东北部分区域玉米新品种筛选推荐报告,再一次充分证明“德美亚”系列玉米品种的优良品质,是东北早熟适种区域的首选玉米品种。

为支撑东北玉米生产发展,2016年国家

德美亚3号、垦沃3号再次成为客商保底优先收购品种

本报讯(朱芳彬) 春回大地,万物复苏。近日在集贤县召开的天兴农业产业化订单签约大会上,黑龙江天兴集团副总经理霍秀春向与会人员表示:垦丰种业“德美亚3号”、“垦沃3号”以优质高产等优良特性成为天兴集团首选指定品种,享受绿色通道政策,其商品粮将予以优先收购。据悉,此次订单签约大会由黑龙江天兴集团、集贤县农管站、集贤县种子推广中心、垦丰种业双鸭山经销站共同组织,集贤县三乡五镇126个自然屯均派代表参加。会上,天兴集团表示,将为农民提供“三代”服务,即“代烘、代储、代销”;并提出只要加入天兴农业会员,种植天兴农业指定的垦丰种业德美亚3号、垦沃3号玉米种子,秋后将优先收购其商品粮,享受绿色通道、提质补贴政策;收购价格采取随行就市,涨价顺价,落价保底。合作社每季度定期向土

地委托的农户公开账目,保证财务准确透明;土地委托农民可根据意愿和劳动能力在合作社参加劳动生产,按劳取酬。

黑龙江天兴集团组建于1994年,是一家以现代物流、粮食收储经销和粮食加工为主的民营科技企业,坐落在黑龙江省集贤县。经过十几年的努力拼搏,公司现已发展成为大型集团公司,拥有黑龙江天兴生物科技集团有限公司、双鸭山天一饲料有限公司、黑龙江天兴生物科技集团天兴物流有限公司、双鸭山天兴农业有限公司、集贤县天兴玉米种植专业合作社联社、中航(双鸭山)粮食收储有限公司(与中航工业合资)、黑龙江天兴生物科技集团升昌物流有限公司(与中纺合资)、集贤县天兴粮食收储有限公司(与中纺合资)等8家下属公司。

垦丰种业“门到门”贴心服务在您身边

本报讯(刘金双 王丹) 近日,垦丰种业北安配送中心忙的如火如荼,不断的将垦丰商城订单、农场订单、直营店的订单按时配送到位。这是垦丰种业众多配送中心在努力做好销售的最后关键环节,实施“门到门”服务,将优质的良种亲自送到农民的手中的一个实例。

垦丰种业作为中国种子行业首批AAA级信用企业、农业部首批“育繁推一体化”企业,中国种业信用骨干企业前强名单,中国十大信用物星企业之一。在国内种业电商如雨后春笋般应运而生的时刻,互联网+革命浪潮中,垦丰种业不甘人后,搭建自主电商平台“垦丰商城”,为广大垦丰用户提供购买垦丰优秀品种的新途径和新体验,真正实现企业与用户共赢。同时,公司自主搭建了三级物流体系,解决最后一公里配送问题,增加物流车辆,完善物流系统。以哈尔滨配送中心为心脏,建设了56个三级配送站,将三级配送站广泛分布,填补配送城乡物流的缺口,行成完善的配送网络以保证种子安全快速送达,提高服务质量。仅去年一年公司就购买了34台北汽福田中型厢式货车,整合第三方合作车辆200余台,为打造和提升配送服务标准奠定了坚实的基础。

目前正值春耕备种繁忙时刻,北安作为一个二级配送中心,全面迎战来自网店、实体店销售的配送任务。对物流而言,配送、运输是快速、高效的节点,在配送环节,北安配送中心严格按照公司总部的相关要求,进行手持机扫描入库、出库及终端扫描配送,客户端验证码确认环节,严格按照追溯系统层层把关,结合车辆管理,做到灵活配货,降低空载率与运营成本。同时将服务和效率紧密结合,为垦丰商城网购、实体店订购客户提供更为优质的服务做出有效的保障。

基层动态 2017年4月20日 星期四

三道河农场分公司高标准做好良种繁育培训工作

本报讯(杨麒龙) 为高标准做好2017年水稻种子良繁工作,推进种子产业良性发展。近日,垦丰种业三道河农场分公司与农场种子管理科联合对全场种子良繁户进行了严格的培训和考核,确保2017年用种的数量和质量。

培训班上,农场分公司的技术人员主要向繁育户们讲解了近年来主栽的空育131、龙粳26、31、39、43、46、51、52等品种的特性,以及在种植过程中的注意事项。要求繁育户们从水稻的育秧、整地、施肥、插秧等水稻全程

九三分公司召开种子销售推进工作会议

本报讯(石梁 高国新) 3月17日,为保障春季种子销售工作顺利开展,九三分公司召开种子销售推进工作会议,分公司领导、所属农场分公司经理、公司各部门负责人参加了会议。总经理张存生主持会议。

会上,总经理助理辛华首先公布了各农场分公司销售任务完成情况,并就销售中遇到的问题进行了分析。与会人员共同商讨销售对策,大家就如何在农业结构调整导致销售市场低迷的大环境下,抓住销售的黄金期促进销售纷纷献计献策。辛华提出,大家要

七星泡农场分公司优质良种热销周边

本报讯(聂文丽 廉鸣蛟) 连日来,农垦七星泡农场周边种植户纷纷来到垦丰种业七星泡农场分公司选购良种,销售大厅排起了长长的队伍,迎来了春季销售的小高峰。

笔者在这里遇到了连续几年一直购买公司种子的白云乡种植户李国良。李国良说:“我属于这里的老客户了,通过几年的种植来看,品质确实不错,大豆粒大,而且蛋白含量还比较高,客商特别愿意收购,效益也很可观,我们非常信赖垦丰的种子,现在我又来订

17年种玉米更赚钱,尤其德美亚! 重磅! 玉米、大豆同等待遇!

春耕临近,很多农民朋友依然在2017年选种玉米还是大豆之间犹豫不决,不知道该种啥了?

近日,国家发改委和财政部联合发布消息,大豆的目标价格补贴也正式取消,其中称2017年国家将在东北三省和内蒙古自治区继续深化玉米等收储制度改革即玉米市场化收购加补贴机制,同时调整大豆目标价格政策,和玉米“同等待遇”实行市场化定价,价补分离。面临新政策,农民朋友该如何选择?

话不多说,算细账! 下面小编就结合政策和圈内人的一些分析,帮大家对比一下,看种玉米和哪个更赚钱?

受供给侧结构性改革和种植结构调整的影响,许多农民可能会响应轮作制度,为拿到轮作补贴而一窝蜂地选择种大豆,看似大豆迎来了春天,但秋收后的价格却无法预料,随着种植面积的增加,库存负担越来越重,加之继续受进口大豆的冲击,市场价格难以预测,是赚是赔还是未知数。相比较而言,已经处于“谷底”的玉米价格反弹,或许将迎来春天的机会。

大豆: 大豆在东北来讲,亩产量平均在300斤左右,一公顷也就是4500斤上下。不排除个别地方有高产的现象。咱农民实际卖粮价格大概在

红兴隆分公司健全质量溯源机制保农利益

本报讯(徐玉国 朱玉林) 今天上午,笔者从红兴隆管理局饶河农场获悉,垦丰种业红兴隆分公司工作人员对催芽前的包衣种子,分批次完成了封样、备案登记程序,这是这个分公司确保质量追溯保证农户利益的一个质量管理实例。

今年,为满足垦区供种需求,红兴隆分公司积极筹备玉米、水稻、大豆等作物,为避免后续质量纠纷,实现供种安全、优质,保护农户利益,这个分公司严抓供种净度、纯度和芽率,确保符合质量要求。为此,要求所属各农场分公司根据区域内生产加工、包衣、催芽设备条件,科学严谨实施推进良种备耕进程,并根据农场生产时令,全面

呼伦贝尔子公司实现网上销售开门红

本报讯(陈洪卫) 据笔者了解,2017年3月12日,呼伦贝尔北大荒垦丰网上营销有限公司阿荣旗分公司迎来网上销售开门红,销售74袋“德美亚1号”玉米种子,打响了内蒙古2017年玉米销售战役的重头炮,同时也宣告玉米春季销售帷幕正式拉开。

据购种人——扎兰屯市浩饶山镇浩饶山村农民谢玉山介绍,他家拥有耕地500余亩,这些年在当地很难买到有质量保证的,既适应当地农业生产气候又能增产增效的玉米品种,加之假种劣种充斥当地种子市场,农民利益得不到保障。今年呼伦贝尔北大荒垦丰种业营销有限公司针对内蒙古地区适宜的“德美亚”系列玉米品种进行了一系列销售宣传会,对“德美亚”系列玉米品种的优良特性、质量鉴别、栽培方式、管理要点等方面都进行了系统的讲解,使农民对“德美亚”有了

深刻的了解,许多农民还把“德美亚”作为今年播种的首选。今年,公司网上商城——“垦丰商城”投入运营,为农民提供了更便利的购买渠道。同时,垦丰种业优良的产品质量、热情的服务态度、正规的销售渠道都给农民消费者们留下深刻印象,增强了他们的购买垦丰种子的信心。

今春网上这一单的顺利完成,激励了该公司全员参与销售的热情。销售动员会上总经理谷成明确指出了下一步工作重点,即要继续加大宣传力度,扩展辐射范围,营造良好氛围。大家表示,一定要沉下身子深入一线,针对适应区域全方位、多形式的搞好宣传与讲解;借助当地企业、人员以及种植大户的影响力拉动销售;与农民面对面沟通,了解他们的实际需求,积极推动销售,从而全面完成2017年度春季种子销售工作。

广阔的发展空间。自玉米临储政策取消以来,在市场化条件下,多元市场主体如玉米深加工、饲料、贸易、储备等各类企业积极入市收购,保障了玉米收购进度,农民不再单一卖粮,而是可以根据收购商的偏好有针对性的对土地进行规模化经营和种植,拓宽了农民售粮渠道,解决了卖粮难题,对于农民朋友来说也是利好消息。而德美亚玉米品种也不断受到客商的保底收购,卖价更高,可以增加一笔不少的收益。

其三,黑龙江省打造绿色生态农业省的政策或将为种植优质玉米提供了有利的机会。综合来看,在东北地区种玉米用途比大豆更广泛,更容易得到稳定的收益,重点是选种要选好,品质好,产量高,售价自然就高,德美亚玉米品种以它优良而稳定的特性,无非是非常好的选择。当然,无论今年种什么,希望农民们一年的辛苦付出最终都能得到相应的回报。

温馨提示: 临近春备耕期,农民朋友们一定要多关注市场行情变化,做出最佳的判断,从正规渠道购买知名企业种子,德美亚玉米品种可以通过垦丰网上商城和地方垦丰直营店直接购买,以避免遭受不必要的损失。

其二,玉米产业比大豆拥有更

